



117465, г. Москва, а/я № 7, тел./факс: (495) 775-27-96; 745-74-34,  
e-mail: postmaster@artsok.com; artsok@centro.ru  
http: www.artsok.com; http: //артсок.рф

## К ВОПРОСУ О ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИИ

**В настоящей статье предлагается акцентировать внимание на пожарную безопасность в разделе систем газового пожаротушения (ГПТ) с позиций импортозамещения. Учитывая экономическое состояние в производственной сфере, необходимо сказать, что, к сожалению, тема импортозамещения стала особенно актуальной только последние пару лет, как ответ на экономические санкции стран-поставщиков высокотехнологического оборудования и технологий.**

Введенные ограничения на поставку высокотехнологичной продукции уже оказали существенное влияние на освоение сложных и трудно осваиваемых Шельфовых (Арктических) газовых месторождений, привели к приостановке разработки некоторых практических освоений нефтегазовых месторождений, ограничили возможности отечественных нефтегазовых и нефтесервисных компаний.

Кроме этого, под ограничения попали компании, не имеющие отношения к нефтяной, газовой и энергетической сфере. Для примера можно взять отечественных производителей и эксплуатантов гражданской авиакосмической техники, гражданского и военного судостроения, банковские и финансовые учреждения, IT-компании и т. д., которые уже понесли экономические потери.

Но острота экономических проблем заключается не столько в ограничении поставок высокотехнологичной продукции и технологий, сколько в катастрофическом падении цен на экспортируемые энергоресурсы и, как следствие, прекращение потока ничем не обеспеченных нефтедолларов. При этом падение

курса рубля относительно ведущих мировых валют имеет не меньшее отрицательное влияние для отечественной промышленности и экономики в целом, чем экономические санкции.

В последнее время доля импорта практически по всем категориям промышленного оборудования, оборудования двойного назначения, сервисных услуг неуклонно увеличивалась. В товарах, произведенных на территории РФ, доля импортных комплектующих также увеличивалась. Соответственно, при резком скачке курса валют, на которую закупается импортное оборудование и комплектующие, произошел пропорциональный рост себестоимости и отпускной цены, что привело к кратному увеличению сметной стоимости промышленного оборудования, строительства объектов как частной, так и государственной форм собственности, вне зависимости от степени значимости для экономики и обороноспособности страны, а также к остановке технологических цепочек в производстве.

Подобная ситуация в очередной раз показывает, какое большое значение для нашей страны имеет сохранение научно-

технического потенциала, владение полной технологией производства конечного продукта российскими компаниями, владеющими производством полного цикла.

В то же время ставится под сомнение надежность компаний-дистрибьюторов, распространяющих оборудование иностранных производителей, при этом нескромно называя себя как бы изготовителем, а по сути занимаясь отвёрточной (крупноузловой) сборкой иностранных комплектующих. Как правило, такие компании не обладают полной материально-технической базой производства, и, главное, у них отсутствуют технологии полного цикла производства, что, в свою очередь, повышает риск в любой момент получить ситуацию, схожую с вышеприведенной.

Можно отметить, участвующая практика получения данными дистрибьюторами статуса ИЗГОТОВИТЕЛЬ на сертификатах соответствия требованиям технического регламента о требованиях пожарной безопасности, тем самым еще больше вводя в заблуждение потенциальных заказчиков, камуфлируя импортную продукцию.

Отдельного внимания заслуживает ситуация, когда, несмотря на наличие за-



конодательного ограничения на допуск товаров иностранного производства, многие государственные госкорпорации и ведомства, которые должны быть однозначно заинтересованы в развитии отечественной промышленности, тем самым снижая технологическую зависимость от иностранных комплектующих, наоборот, до последнего момента продвигают и покупают оборудование иностранного производства, например, противопожарное оборудование европейского или американского производства по более высокой стоимости.

Данная ситуация особенно тревожна, когда речь идет о таких стратегически важных отраслях промышленности, как энергетическая, ВПК, газовая и нефтяная, на которых обеспечение пожаробезопасности и безаварийной работы является первостепенной, приоритетной задачей.

Рассмотрим более подробно подобную ситуацию на примере одного из основных направлений противопожарной безопасности, а именно, на применение автоматических установок газового пожаротушения.

К сожалению, в настоящее время на рынке в РФ преобладают компании, относящиеся либо к дистрибьюторам иностранного оборудования, либо к компаниям с отверточной сборкой иностранных комплектующих. Компаний, предлагающих оборудование собственного производства, имеющих материально-техническую производственную базу, владеющих технологией производства полного цикла, единицы. Одна из таких компаний ЗАО «АРТСОК» – полностью российская компания, современное, динамично развивающееся предприятие, основанное в 1992 году, которое является лидером в области разработки и производства современных средств газового пожаротушения. ЗАО «АРТСОК» специализируется на разработке, производстве, проектиро-

вании, поставке и монтаже. Оборудование производства ЗАО «АРТСОК» нашло свое применение для противопожарной защиты помещений и технологического оборудования в составе установок газового пожаротушения: в зданиях ЦБ РФ, на заводах Госкорпорации «Росатом», на атомных электростанциях России, Украины, Китая, Ирана, на газоперекачивающих компрессорных станциях и в офисных зданиях ОАО «Газпром», на объектах ОАО «Транснефть», ОАО «РЖД», Министерства обороны РФ, на кораблях ВМФ, морских и речных судах.

Благодаря высокой конкурентоспособности, продукция ЗАО «АРТСОК» заслуженно пользуется спросом за рубежом, вследствие чего ЗАО «АРТСОК» было признано «Экспортером РФ 2014 года» в своей категории.

Давайте задумаемся, что стоит за громким и ответственным заявлением, что компания ЗАО «АРТСОК» – полностью российская компания, стопроцентный российский производитель? Смысл этого утверждения заключается в том, что компания ЗАО «АРТСОК» ответственно относится к компаниям-партнерам. Несмотря на возможные естественные корректировки ценовой политики наши клиенты могут быть уверены в том, что в один прекрасный момент сметная стоимость ранее запроектированного оборудования не вырастет в два и более раз, т.к. практически не зависит от изменения курсов иностранной валюты.

В данных экономических реалиях только сильный отечественный производитель, имея собственное производство, может позволить себе такие взаимоотношения с партнерами, чего не скажешь о дилерах иностранного оборудования и так называемых компаниях-«изготовителях», производство которых в основном заключается лишь в навинчивании на готовый стальной баллон импортной запорной ар-

матуры, которая является основным элементом модуля газового пожаротушения.

Для примера интересная ситуация с газовыми огнетушащими веществами, применяемыми в установках газового пожаротушения. В последние годы наблюдалась исходящая от некоторых компаний навязчивая массивная реклама огнетушащего вещества Novac™ 1230, которое представлялось чуть ли не безальтернативным средством газового пожаротушения.

При этом государственные структуры, вплоть до некоторых министерств и ведомств, которые должны быть заинтересованы в развитии отечественной промышленности и снижении технологической зависимости, наоборот, удивительным образом продвигали и прописывали в технических заданиях на проектирование и поставку данное огнетушащее вещество.

Не касаясь утверждений о высокой огнетушащей эффективности, безопасности применения этого вещества для человека и т.п., при заказе данного огнетушащего вещества необходимо отдавать себе отчет в том, что Novac™ 1230 (представленный в СП 5.13130.2009 как хладон, ФК-5-1-12) на территории РФ не производится. Как правило, купить его можно заправленным в модули импортного производства. Таким образом, вместе с Novac™ 1230 автоматически навязывается и применение импортного оборудования, при том, что сравнимый с ним по техническим показателям и более чем в два раза дешевле Хладон 227еа выпускается всеми странами БРИКС, а Novac 1230 запатентован и производится только в США, которые являются основной движущей силой применения и ужесточения санкций против России. Соответственно при увеличившемся курсе иностранной валюты более чем в два раза сметная стоимость такого оборудования вместе с огнетушащим веществом также значительно возросла. Можно представить, с какими трудностями столкнется компания, вне зависимости от формы собственности, бюджет которой уже сформирован ранее, а в случае уже закупленного и эксплуатирующегося оборудования при срабатывании системы, ложном пуске, модернизации системы?

Учитывая все вышесказанное, в свете тенденции «импортозамещения» необходимо подумать о решении применения оборудования импортных производителей и отечественных производителей с крупноузловой сборкой.

**Инчиков Вячеслав Павлович,**  
начальник проектного бюро  
ЗАО «АРТСОК»

